

Curriculum Vitae

Nome: Nicola
Cognome: Mariniello
Nato il 04 - 05 - 1983 a Benevento
C.F. MRNNCL83E04A783A
Residenza: Benevento in c.tr. Fontanelle, 73

Presentazione personale

Sono un sales manager completo che, supportato da un forte senso del dovere, ha costruito una solida esperienza professionale nel mercato della fluidodinamica.

Dal 2008 ad oggi, ho ricoperto funzioni di crescente responsabilità sia nel settore della trasmissione dei fluidi in pressione che nella gestione e controllo dei fluidi di processo industriale.

Ho acquisito competenze specifiche di vendita dirette e indirette, di componenti e servizi di maintenance, destinata ad aziende medio grandi, nel settore industriale, agricolo, aerospaziale, navale, alimentare e farmaceutico.

Ho venduto personalmente, conducendo trattative con interlocutori di ogni livello.

Ho fatto esperienze positive in termini di individuazione e sviluppo di nuovi mercati e di diversificazione del business.

Sul piano personale ritengo di essere un creativo con visione strategica che, quando vende sa aprire le porte.

Le esperienze di natura organizzativa mi portano ad esprimere un ruolo equilibrato.

L'aver attraversato settori diversi mi ha permesso di sviluppare doti di competences shifting.

Sul piano manageriale, mi viene riconosciuta leadership ed equilibrata vocazione al successo.

Gestisco, con successo un fatturato di oltre 10.000.000,00 di €/annui

Cosa offro

In base alla mia esperienza nella fase iniziale raccolgo le informazioni base che possano servire ad un'azienda che voglia svilupparsi in un determinato mercato come:

- potenziali clienti nei vari settori;
- analisi della concorrenza;
- studio del mercato di riferimento;
- individuazione di distributori che abbiano rapporti privilegiati con i potenziali clienti;
- piano di sviluppo;
- creazione della rete vendita dove richiesta.

Sarei lieto di approfondire personalmente ogni dettaglio relativo alla mia persona e ad eventuali prospettive di collaborazione, ponendo entusiasmo e determinazione alla base di qualsiasi esperienza sfidante mi venisse proposta.

Esperienze professionali

Da Settembre 2015 a tutt'oggi,
Faster SpA - Rivolta d'Adda (CR) www.fastercouplings.com

Società multinazionale, leader mondiale nella produzione di innesti rapidi e multiconessioni per l'industria idraulica.

Incarico: Territory manager Italy

Segmenti: Agriculture, Costruction equipment, Industrial and Distribution

Aumento del fatturato: 120%

Da Gennaio 2008 a Luglio 2015,
Titolare di un'agenzia di rappresentanza con relativa attività di distribuzione e brokeraggio industriale.
Principali aziende rappresentate:

Bürkert Contromatic Italiana SpA - Cassina De' Pecchi (Mi) www.buerkert.it

Società multinazionale, leader mondiale nell'ambito delle tecnologie di misura, controllo e regolazione dei fluidi di processo industriale.

Aumento del fatturato: 75%

Compagnia Italiana lubrificanti SpA – Milano www.compagniaitalianalubrificanti.com

Società di produzione e commercializzazione di oli e grassi lubrificanti ad alto contenuto tecnologico per settore industriale.

Aumento del fatturato: 100%

Lubeteam hydraulic Srl - Airola (Bn) www.lubeteam.it

Società privata partecipata dalla famiglia Pisaniello.

Aumento del fatturato: 600%

Principali attività:

- Commercializzazione di componenti per il settore dell'oleodinamica e dell'automazione industriale;
- Filtrazione impianti oleodinamici & trattamento fluidi di processo;
- Manutenzione impianti oleodinamici;
- Agenzia di rappresentanza di componenti oleodinamici
(Principali partnership/rappresentanze: Alfa laval, Emmegi, Intertraco, Marzocchi, Rastelli Raccordi, Stucchi).

Principali settori merceologici:

- Food & Beverage;
- Chimico & Farmaceutico;
- Dealer Macchine movimento terra;
- Rivendite di articoli tecnici industriali;
- Costruzione impianti oleodinamici;
- Industrie di processo in genere.

Area geografica: Centro-Sud Italia

Dal 2003 al 2007,

ho svolto la libera professione di Agrotecnico, occupandomi principalmente di:

Controlli analitici nel settore dell'agricoltura, nel quadro della convenzione Agea/Sgs Italia SpA;

e in più ho collaborato con lo studio tecnico-agro-economico-legale Mogavero Srl dove mi occupavo principalmente di:

espletamento di pratiche di finanziamento, utilizzando le varie forme di agevolazioni proposte agli imprenditori agricoli;

realizzazione di Piani di Sicurezza e di Coordinamento per aziende.

Istruzione e formazione

Anno 2001

I.S.G. Istituto Tecnico Agrario "Galilei – M. Vetrone" di Benevento

Qualifica conseguita: Diploma di Agrotecnico

Anno 2004

ho conseguito le seguenti qualifiche:

Coordinatore della progettazione-Coordinatore per l'esecuzione dei lavori.

Patente Europea del computer

Capacità e competenze professionali

Nel corso della carriera, ho acquisito diverse capacità:

- capacità di lavorare per obiettivi, sviluppata attraverso la definizione di target da raggiungere;
- capacità organizzativa e di pianificazione sviluppata attraverso le procedure di pianificazione delle attività di visita e di gestione del portafoglio clienti;
- predisposizione al problem solving, dato dall'approccio collaborativo adottato negli incontri con i clienti, finalizzato alla comprensione delle loro esigenze e all'individuazione della soluzione più idonea, oltre che nella gestione come prima interfaccia dei problemi emersi nell'uso dei prodotti e o dei servizi e le contestazione dei clienti;
- capacità di ascolto e di comunicazione;
- spirito di gruppo e capacità di coinvolgere gli altri collaboratori verso il conseguimento di obiettivi comuni.

Capacità e competenze informatiche

Ottima conoscenza del sistema Erp Microsoft Dynamics NAV e Microsoft Dynamics CRM e l'uso di strumenti di analisi e consolidamento dati, Power BI (Business Intelligence).

Competenze con tutti i programmi Microsoft e svariate esperienze con Autocad ed altri programmi di calcolo strutturali.

Ottima capacità di navigare in Internet.

Capacità e competenze personali

Mi descrivo come una persona ambiziosa, cortese, diligente e molto determinata.

La mia determinazione fino ad ora, specie nel mondo lavorativo mi ha sempre coadiuvato nel portare a compimento ciò che prefissavo; il mio desiderio irrefrenabile di conoscere, il mio carattere ambizioso fanno da base per il conseguimento degli obiettivi che mi prefisso.

Inoltre riesco ad adattarmi ai vari ambienti lavorativi e sociali facendo emergere la mia personalità.

- Predisposizione al lavoro di gruppo;
- ottime doti comunicative;
- ottima capacità di adattamento;
- ottima capacità organizzativa;
- elevata flessibilità.

Ulteriori informazioni

Lingue straniere: Inglese

Hobby e interessi: Amo viaggiare e sono attratto da Paesi di cultura orientali.

Nutro interesse per la meditazione e per lo yoga, per la letteratura e per la politica.

Patente: Automobilistica cat. B – D

Benevento, 29 Agosto 2021

Distinti Saluti

Nicola Mariniello

Con la presente autorizzo al trattamento dei miei dati personali in base alle normative vigenti in materia